





中国人寿特色养老生态

2023年10月31日 | 天津







前瞻性声明

本发布中的若干声明或会被视为"前瞻性声明"(定义见经修订的美国《1933年证券法》第27A条和美国《1934年证券交易法》第21E条)。该等前瞻性声明涉及已知和未知的风险、不确定因素及其它因素,而该等风险及因素可能会导致本公司的实际表现、财务状况或经营业绩与该等前瞻性声明所涉及的任何未来表现、财务状况或经营业绩出现重大差异。关于这些风险、不确定因素及其它因素的进一步资料已包含在本公司以20-F表格于2023年4月21日向美国证券交易委员会("美国证交会")呈交的截至2022年12月31日的年度报告中以及本公司向美国证交会呈交备案的其它资料中。对该等前瞻性声明不应过分依赖。除非另有申明,本发布中提供的全部信息为截至发布之日的信息,本公司不承担对该等信息进行更新的任何义务,除非适用法律做出要求。

除非文意另有所指,本发布中列出的中国保险市场资料来源于国家金融监督管理总局的公开信息。

注:本报告财务数据基于中国企业会计准则,且未经审计。



初心

恒心

信心







初心|响应国家号召





65岁及以上人口占比15% 近10年提升5个百分点

长寿化

人均寿命78岁 每5年增加1岁

少子化

人口出生率0.7% 近10年下降0.6个百分点

国家政策鼓励和规范商业保险公司参与养老体系建设

2019年 《国家积极应对人口老龄化中长期规划》

2022年 《关于进一步推进医养结合 发展的指导意见》

2022年 《十四五国家老龄事业发展和养老服务体系规划》

《关于规范保险公司销售保 2023年 险产品对接养老社区服务业 务有关事项的通知》 鼓励

参与多层次、多支柱养 老体系建设

深化医养结合服务

养老与护理保险创新

保险投资养老产业

规划"保险+养老社区"

规范 设置准入门槛

强调风险隔离

Т

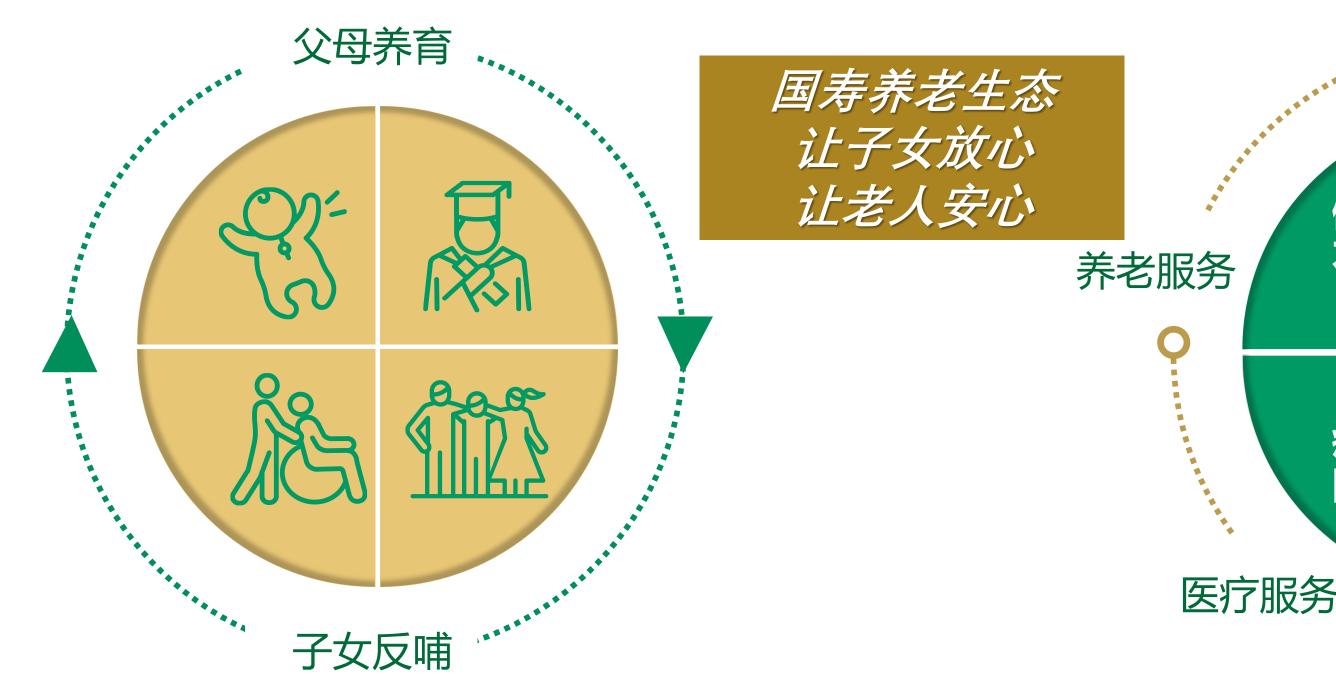
政策支持与养老需求旺盛,为商业保险带来巨大空间

初心|满足客户所需

以爱为纽带的中国式传统养老







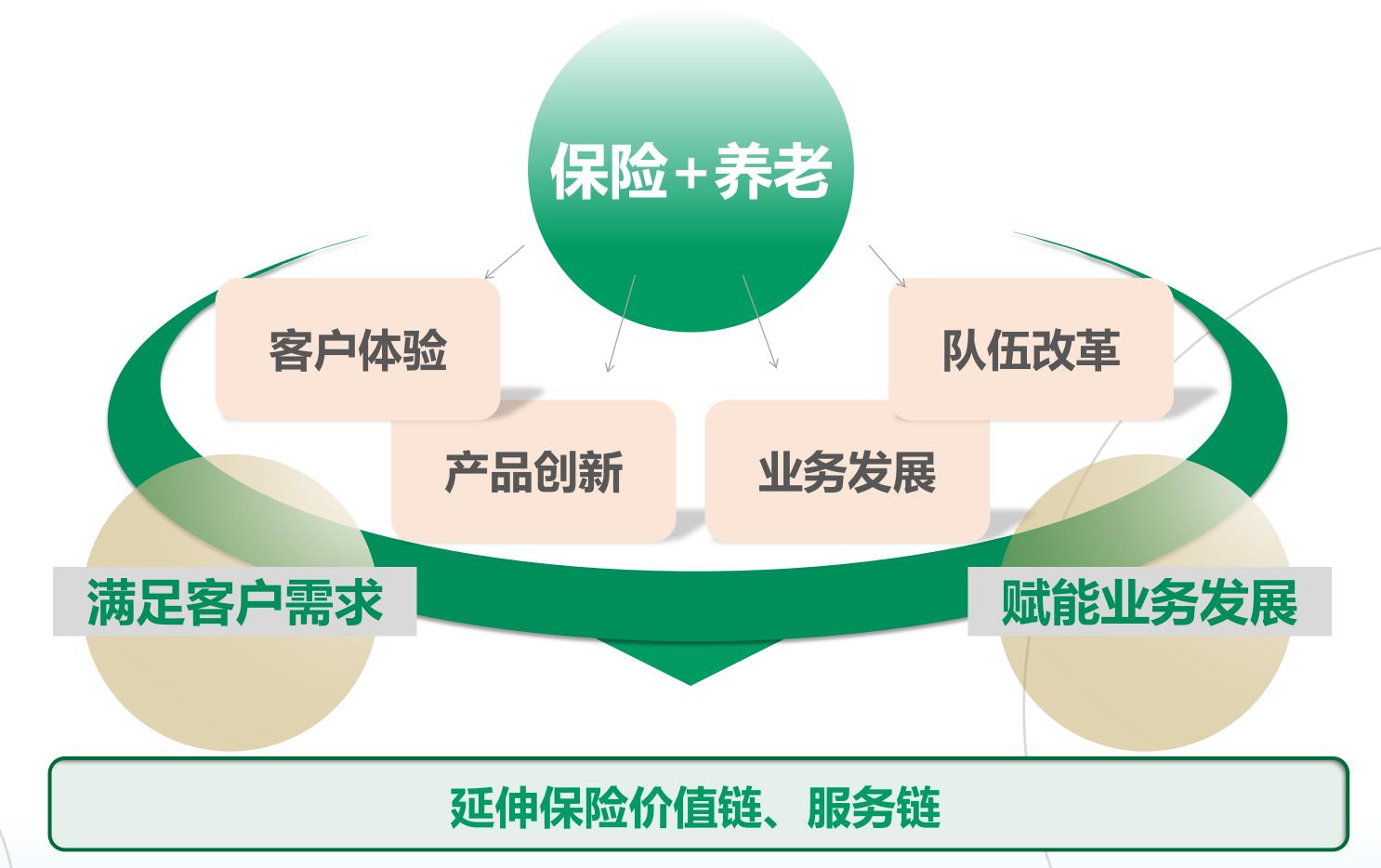
养老保险 缺少 储蓄 照护 不足 健康保险 风险 发生 疾病 意外 困扰 医疗服务 健康管理

国寿"保险+养老"风险管理闭环

初心|助力公司发展







初心 | 明确战略定位

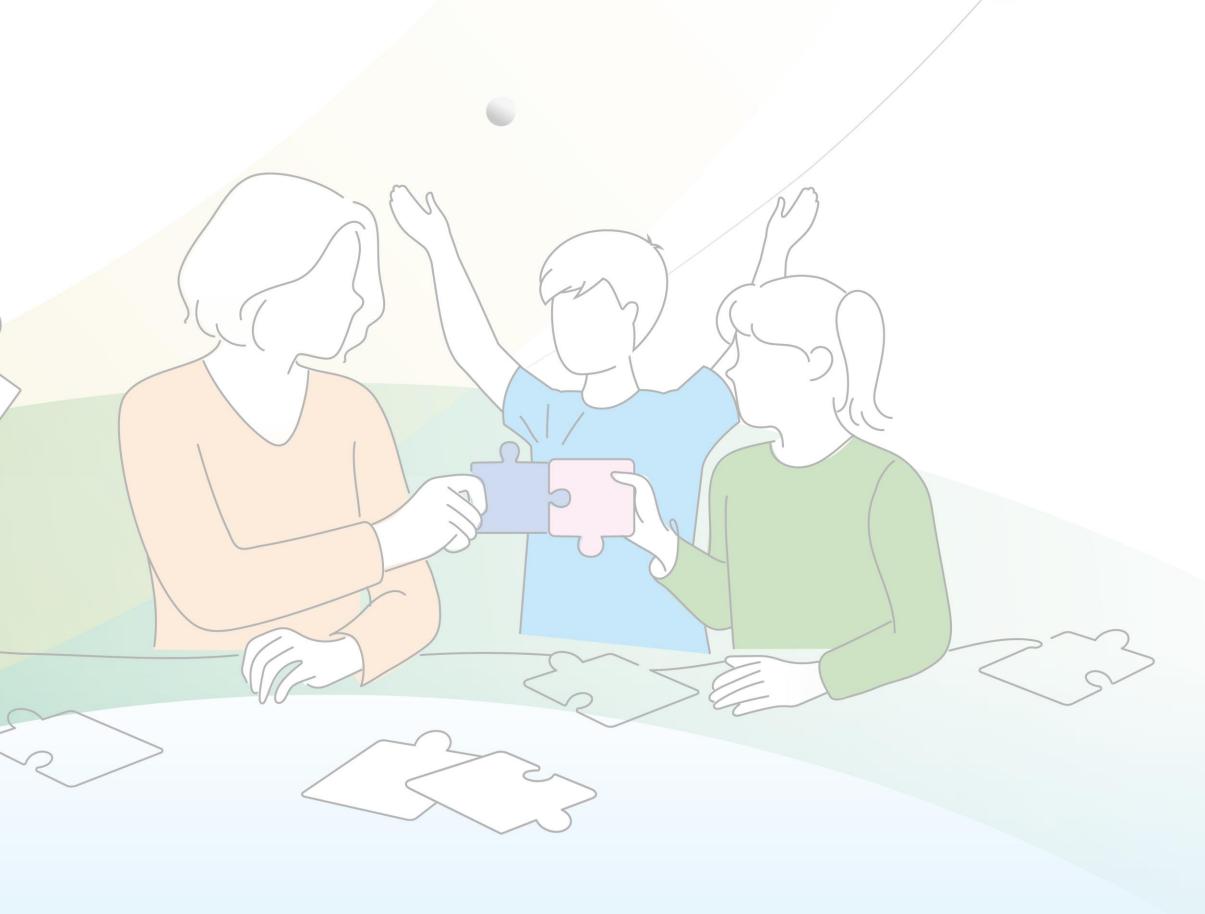


国寿践行"服务国家发展大局,守护人民美好生活"初心使命,全面启动健康养老生态工程,明确将康养生态建设作为公司长期坚持的发展战略。









恒心 | 国寿养老生态建设原则



坚持长期主义

坚持市场化运作

坚持以客户为中心

坚持滚动式发展

恒心|养老生态建设目标





中短期目标——强供给

到十四五末,打造资负联动、优质高效的养老服务管理体系,在部分城市快速形成健康养老服务供给能力,更好地满足客户多层次养老需求。

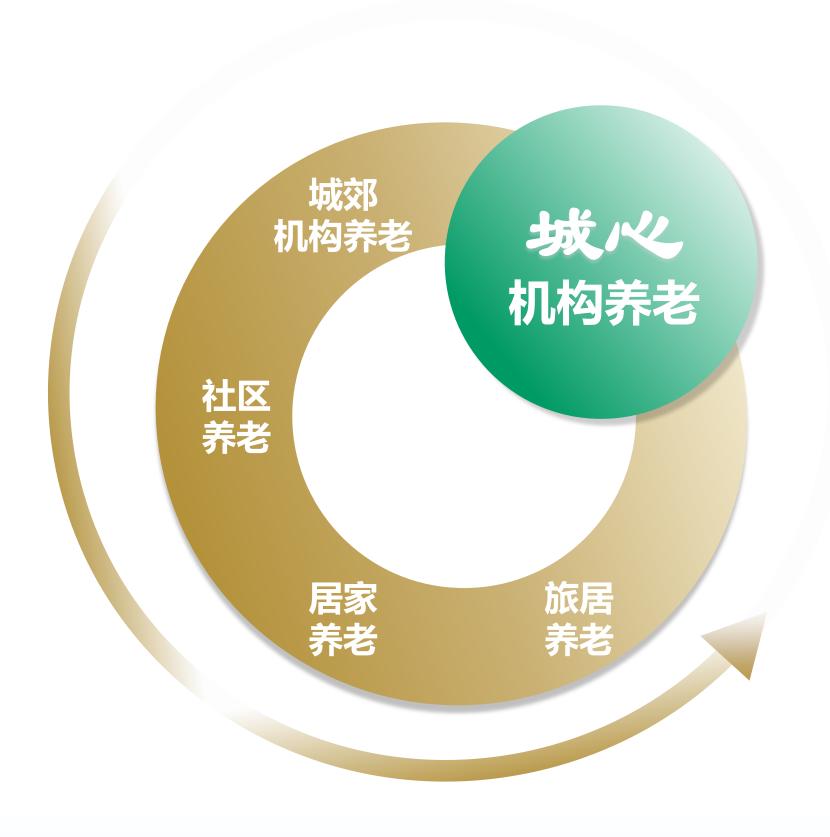


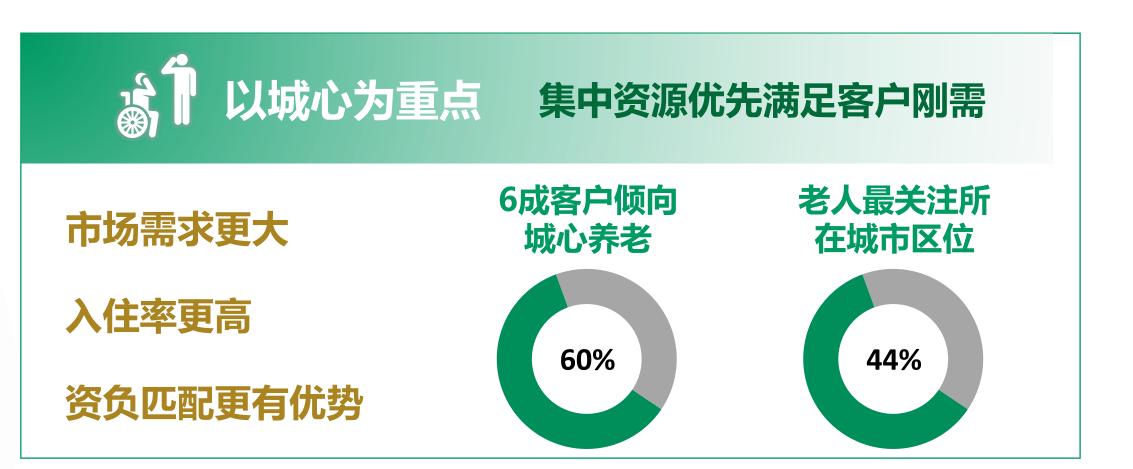
长期目标——优生态

打造"产品-服务-支付"的闭环,推动公司由风险补偿向风险全链条管理转变,使"保险+养老"成为公司新的业务收入增长极,公司成为健全社会保障体系、增进民生福祉、提高人民生活品质的中坚力量。

恒心 | "一主多辅"养老发展模式









恒心|持续扩大养老项目城市布局



养老业态	目前启动项目 (覆盖13个城市)
城心养老公寓	杭州人寿大厦、青岛长者公寓、深圳 报春大厦、昆明嘉丝特项目
城郊养老社区	苏州雅境、天津乐境、成都锦瑭、厦 门乐境
旅居康养公寓	三亚逸境、北戴河项目
社区养老	深圳4个普惠性社区项目
居家养老	北京、上海、杭州、广州、成都

- ♀已启动养老项目城市。
- ♀ 首批20家城市布点规划。

 以上城市布局均为规划,具体请以实际发售为准。

到十四五末, 计划养老项目覆盖约30城



恒心 | 提供"丰富、专业、安全"的养老服务



丰富

- 吃 适老餐饮、营养调理
- · 优美、安全居住环境
- 护 科学照护、专业团队
- 医疗服务、健康管理



• 多彩活动、文娱赛事



老年大学、名家讲坛



多地宜居、旅居养老







专业

470项

667项

90%+

服务标准与制度 运营质量管理

客户满意度

安全

55项

安全管理指标

24小时

服务

恒心|配套多元养老保险产品



01 养老专属产品

• **年金护理组合**- "颐养安康" 养老年金保险、 附加长期护理保险产品等

多元养老产品供给

02 养老属性产品

• 养老年金系列-国寿鑫耀年年养老年金保险等

03 健康保险产品

- 疾病系列
- 医疗系列
- 护理系列

04 个人养老金产品

国寿鑫享宝专属商业养 老保险、国寿鑫颐宝两 全保险等 发挥保险支付作用 为养老添保障

> 累计给付 生存金和养老金

> > 超4000亿元

体系完善

组合灵活

覆盖面广

针对性强

恒心 | 建立便捷、温暖的服务送达体系



专属 队伍

建立国寿专属养老规划师队伍,为客户量身定制综合化养老解决方案

线上+线下

养老服务 送达体系 国寿 APP

推出APP尊老模式,是行业首个获得无障碍标识的移动应用

队伍+网点

95519 客服热线

"一声直达、一键转接、一线即通 " 专属服务

柜面 网点

推出敬老系列服务, 在全国柜面网点设置老年服务专区

普适+专属

恒心 | 加强养老生态全流程管理





国寿养老生态运营管理平台

营销活动 服务项目 供应商 客户管理 订单管理 管理 管理 管理 产品设计 签约协议 购物车 活动策划 用户信息 产品管理 权益 派单调度 活动组织 支付结算 准入准出 服务评价 服务追踪 活动实施 监控统计、数据管理 7×24小时

对接集团内部直接/ 集成供应商 服务供应商端

- 接单
- 订单信息维护

服务供应商端

服务供应商端

获准接入的养 老机构或养老 服务集成商需 符合中国人寿 标准

国寿: 定标准、管流程、作评价、严监督

供应商: 提供优质服务

运营







信心 | "保险+养老"与国寿气质十分吻合





<u>国寿气质</u>

周期长

稳健

投资大

安全

经营复杂

专业



信心 | 我们实力雄厚、经营稳健





长期领跑

总保费

自保险分业经营 始终行业第一

内含价值

上市以来 保持行业第一



偿付能力充足率

始终保持充足



净利润

上市以来 持续盈利

总资产

连续15年 保持正增长



保险业风险综合评级

连续21个季度被评为A类

更强的长跑能力

更强的抗冲击能力

信心 | 我们更加了解客户



国寿中老年客群画像



累计服务个人客户 5.97亿人

海量客户 标签筛选



问卷调查 客户研究



财务实力 较强



旺盛

信赖国寿 品牌



注重实际 厌恶风险

信心|我们的服务网络遍布全国





销售队伍



72万人

分销渠道



个银团健网

分支机构



1.8万个

信心|我们拥有专业的健康养老资源供给网络







生命科学



医疗科技



医疗服务



数字医疗

















































30多家地方政府

60多家大型企业

50多家康养龙头



展望未来,中国人寿将乘势而上、随需而为,从点点星火到繁星满天,助力客户老有所养、老有所依、老有所乐,让养老更简单,让生活更美好!

