

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告之內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公告全部或任何部份內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



**開拓藥業有限公司\***  
**KINTOR PHARMACEUTICAL LIMITED**

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：9939)

**自願公告**

**就防脫泡沫劑產品簽訂獨家銷售代理協議**

本公告由開拓藥業有限公司\*（「本公司」，連同其附屬公司統稱「本集團」）自願刊發，以知會本公司股東及潛在投資者有關本集團的最新進展。

**銷售代理協議**

本公司董事（「董事」）會（「董事會」）欣然宣佈，於二零二六年一月二十一日（交易時段後），本公司全資附屬公司開禧香港有限公司（「開禧香港」）與北京德開醫藥科技有限公司（「德開醫藥」）訂立獨家銷售代理協議（「銷售代理協議」），內容有關本公司防脫泡沫劑產品在中國內地市場的銷售代理及市場推廣（「業務合作」）。

根據銷售代理協議，開禧香港與德開醫藥就本公司防脫泡沫劑產品在中國內地市場的銷售代理及市場推廣達成共識。雙方依託各自優勢與資源，建立密切合作關係，共同推動業務發展和產品延伸，實現優勢互補，協同發展。

## 有關德開醫藥的資料

德開醫藥，成立於 2012 年，致力於在新零售時代引領醫藥產品零售創新。德開醫藥以慢病解決方案為核心，依託大數據能力，專注打造爆款產品，持續為產業鏈上下游營銷賦能，為用戶提供涵蓋院外全渠道、全場景、全生命周期的健康管理服務。

作為國內最大的線上慢病用戶社區，德開醫藥深耕“互聯網+醫療”多年，已累計服務超過 2500 萬以男性為主的慢病用戶，單品銷售超億元人民幣。德開醫藥擁有米諾地爾藥品注冊證書，其零售銷售額在中國米諾地爾市場中排名前列。憑藉強大的產業鏈整合能力與戰略性全渠道佈局，德開醫藥建立了穩健的藥品供應鏈，包括與超 2,000 家醫藥公司合作，並擁有近百人的慢病管理專業團隊，管理近 200 萬慢病用戶；同時，通過原創內容與多媒體推廣矩陣相結合，月均內容閱讀量超 2,000 萬。

據董事作出一切合理查詢後所深知、所悉及確信，德開醫藥及其最終實益擁有人為本公司及其關連人士（定義見香港聯合交易所有限公司證券上市規則（「上市規則」））的獨立第三方。

## 訂立銷售代理協議的理由及裨益

為進一步推動化妝品產品在全球的商業化進程，本集團持續探索不同方法，提高產品在中國及海外市場的滲透率，為全球消費者提供更加便捷、有效的產品選擇。因此，本集團一直在尋求業務合作的機會。此外，相較於酞劑，泡沫劑產品具備更優異的透皮滲透力及更高的頭皮積累率。其不含丙二醇的配方設計亦顯著提升耐受性。該等優勢將帶來整體用戶體驗的提升，泡沫劑產品有望成為日常防脫的首選。

本次與德開醫藥訂立銷售代理協議，是基於雙方資源的高度互補與戰略協同，旨在充分發揮各自的優勢資源和能力，共同開拓市場，實現價值共贏。透過本次合作，本公司防脫泡沫劑產品將接入德開醫藥覆蓋全國的全渠道銷售網路，可快速觸達其長期積累的超過 2500 萬男性為主的慢病用戶及每月千萬級活躍流量，不僅大幅縮短該產品市場導入周期，更能借助其專業的慢病管理體系和對防脫患者的教育能力，有效提升用戶信任度與用藥依從性，進而推動銷量與品牌影響力的同步提升，預計本集團將從中受益。在此帶動下，該防脫泡沫劑產品預計將實現銷售的跨越式增長，儘早實現超億元人民幣的銷售目標。

經考慮上文所述後，董事認為銷售代理協議項下之業務合作會進一步促進本公司持續發展及穩健成長，且銷售代理協議之條款及條件乃按正常商業條款訂立，屬公平合理，並符合本公司及其股東的整體利益。

承董事會命

**KINTOR PHARMACEUTICAL LIMITED**

董事會主席、執行董事及行政總裁

童友之博士

香港，2026 年 1 月 21 日

於本公告日期，執行董事為童友之博士及倪翔博士；非執行董事為陳雲飛先生及衛舸琪女士；及獨立非執行董事為徐敏博士、楊懷嚴先生及童亮教授。

\* 僅供識別