

证券代码：600850

证券简称：电科数字

## 中电科数字技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-06

### 投资者关系活动类别：

- 特定对象调研                       分析师会议
- 媒体采访                               业绩说明会
- 新闻发布会                           路演活动
- 现场参观
- 其他（请文字说明其他活动内容）

### 参与单位名称及人员姓名：

人保资产、新华基金、诺德基金、西部利得基金、九泰基金、金元顺安基金、江信基金、国金基金、东兴基金、创金合信基金、富安达基金、中邮人寿保险、大家保险、中泰资管、华宝资管、华安资管、淡水泉投资、北京致顺投资、上海聆泽投资、钦沐资产、民生证券

### 日期时间：

2022/04/26

### 地点：

电话会议

### 上市公司接待人员姓名：

董事长 江波；董事、总经理 张为民；副总经理、董事会秘书 侯志平；副总经理、财务总监 陈建平；证券事务代表 缪抒雅

### 投资者关系活动主要内容介绍：

一、 公司 2021 年度经营情况及发展战略

2021 年公司业绩稳步增长，实现营业收入 89.62 亿元，同比增长 10.24%；

归属于上市公司股东的净利润 3.23 亿元，同比增长 1.84%；经营活动产生的现金流量净额 9.88 亿元，财务指标稳健。2021 年，公司行业数字化收入再创新高，达到 81.29 亿元，同比增长 14.48%，其中金融行业收入 44.90 亿元，同比增长超过 30%；信创及国产化业务增长强劲，与主要厂商业务合作规模达到 25.71 亿元，同比增长 23.61%，公司取得人民银行授权的金融信创生态实验室，为进一步拓展业务提供了基础和保障。同时，公司继续深耕数据中心建设业务，稳步推进自有第三方数据中心建设和投产运营，数字新基建双轮布局到位。

去年公司完成了更名，由“华东电脑”变更为“电科数字”，重塑业务内涵，向行业数字化整体解决方案提供商转型，积极开展资本运作，实施重大资产重组，目前进展顺利，已于 4 月 15 日提交了证监会一次反馈意见回复，上周已接到证监会通知，近期将安排审核会。本次收购柏飞电子完成后，将拓展公司边-端智能产品，增强公司行业数字化解决方案的关键技术和产品能力。

近年来，公司持续以现金分红回馈股东，2021 年度拟每 10 股转 3 股派 3.8 元。

公司是中国电科行业数字化领域的上市产业平台和金融科技牵头单位，在金融领域业务定位为金融科技国家队和金融数据守护者，已明确了打造行业数字化整体解决方案头部企业的发展战略。公司将紧抓“十四五”数字经济加速发展机遇，进一步加大研发投入，开展信息技术、大数据、人工智能、物联网等技术与业务融合创新，构建“1+2+N”行业数字化架构体系，以云网融合、安全可信为抓手，为行业客户打造一体化数字基础设施底座；以数据的产生、传输、处理、赋能应用全生命周期为主线，围绕数据要素破局，构建态势感知、业务赋能等二类服务平台；在此基础上进一步聚焦金融科技、交通运输、智慧水利、智慧医疗等重点领域，拓展多种智慧应用场景解决方案，赋能行业客户数字化转型。

## 二、 问答环节

1、 Q：公司在数字政府方面是否有布局？

A：数字政府业务由中电科数字科技（集团）有限公司（“电科数字集团”）旗下其他公司负责。电科数字集团运营的国内首个市域物联网运营中心——上海市“一网统管”市域物联网运营中心，已整合上海市 16 个区、269 类、8000

多万个物联终端，日均采集超过 3400 万条实时动态数据，为上海市、区、街镇三级“一网统管”高效运行统一提供有力支撑。目前，电科数字集团积极输出“一网统管”的上海模式，服务全国智慧城市建设，已经与江西、四川、江苏、新疆、山东、甘肃等地的城市开展全面合作。

2、Q：目前国家推动数据中心建设，公司这部分业务的定位发展如何？

A：公司目前是国内数据中心领域唯一一家涵盖数据中心咨询设计、总包管理、工程建设、运维保障、行业测评和第三方数据中心运营的企业。公司数据中心业务已有二十多年的丰富经验，在区域覆盖、客户积累等方面具有优势，是国内数据中心建设和工程服务领域的头部企业，尤其是金融行业。2019 年，公司申请了上海市第一批 IDC 指标，落地在上海松江，由子公司华东电脑系统公司承建，去年该项目一标段设备及系统完成单体调试，将于送电完成后投入运营。未来，公司将紧跟国家东数西算战略，积极推动数字基础设施建设与运营业务的协同发展，带动数字新基建业务转型升级，完善产业链协同，实现做大做强。

3、Q：华讯网络是公司重要子公司，和母公司合作紧密，对公司业务、业绩带来哪些贡献？

A：华讯网络是公司的主要业务载体，为金融、交通、水利、医疗等行业客户提供行业数字化整体解决方案，去年为公司营业收入贡献 73 亿。

4、Q：西北地区订单有所减少，原因是什么？

A：公司业务主要在华东、华北、华南、华中、西南，西北和东北的业务规模相对较小。西北的业务减少主要是客户需求减少所致。

5、Q：能否拆分一下各个行业板块的业务情况？

A：2021 年行业数字化业务板块收入为 81.29 亿元，其中金融科技 44.90 亿，占比 55%，运营商和互联网客户收入 13.78 亿元，占比 17%，大型企业主要包括半导体、汽车、电子等制造业客户和零售、餐饮等商业客户，2021 年收入 17.21 亿，占比 21%，政府和公共服务客户收入 5.39 亿元，占比 7%。

6、Q：在国外的布局处于什么阶段，国际形势对公司开展业务有什么影响？

A：公司去年新设了华讯德国公司，增资了华讯香港，目前海外公司均为盈利状态，2021 年收入为 3.34 亿元，较 2020 年有所增加。

7、Q：公司 2021 年数字新基建营收同比减少，主要原因是什么？ 后续营收预测如何？

A：近两年数字新基建的布局呈现东数西算的趋势，公司传统优势区域华东地区去年的业务需求有所减少。公司紧跟国家东数西算战略，积极开拓中西部地区业务，目前来看已呈现快速增长的趋势，在安徽、湖南、成都、深圳、广州等地区均有项目在开展。未来公司将加强市场覆盖，立足上海向中西部地区辐射发展；着重业务能力建设，紧扣“双碳”绿色数据中心市场契机，推动低碳节能解决方案在数据中心领域的大规模应用；携手产业链伙伴，进一步融入数据中心行业生态，助力数字经济绿色低碳全面升级。新基建业务今年的经营计划是增长 10%以上。

8、Q：公司项目合同的执行周期一般是多少？

A：行业数字化业务从设计方案到建设、服务，一般周期为 6 到 7 个月。新基建业务一般周期在 9 个月左右。

9、Q：上海疫情比较严重，对公司发展带来哪些影响，柏飞电子也是在上海，对收购有影响吗？

A：公司 2022 年一季度收入利润均实现了增长。4 月份受疫情防控政策的影响，上海区域部分项目招投标、合同签订以及项目执行有所推迟，但公司有 50%以上的业务分布在上海之外的区域，因此总体来说疫情对公司的影响不是很大，公司也在积极准备，希望在疫情缓解后尽快将相关业务工作抓回来。关于收购柏飞电子，公司已收到证监会重组委通知将于近期安排上会，具体时间待证监会通知。

10、 Q：股权激励 12%的增速今年是否有信心完成目标？ 措施保障有哪些？

A：公司今年按照股权激励目标制定了年度计划，希望通过股权激励来充分调动员工的积极性、群策群力，我们对完成股权激励目标充满信心。公司将积极推动重大资产重组，尽快完成收购柏飞电子，同时加强整合内部资源、寻求业内优质资产并购机会，保障经营业务目标的完成。

11、 Q：公司获得人行金融信创生态实验室授权，能否介绍下相关情况？

A：2019 年公司在工信部和上海市指导下成立上海市金融信创联合攻关基地，去年建成金融信创生态实验室并获得中国人民银行授权，全面开展金融信创

适配、验证、调优和攻关工作。金融信创生态实验室作为金融信息技术创新的重要基础设施和专业化实验平台，是完成金融信创闭环的重要的基础设施。公司是唯一一家在上海的金融信创生态实验室，目前已经在北京建立了分部，与 100 多家金融客户完成有效对接，成功落地了交通银行、建设银行等信创解决方案。

12、 Q: 公司收购柏飞电子后，柏飞电子的定位和业务协同情况如何？

A: 柏飞电子在自主可控嵌入式计算机数字模块领域具有领先优势，其强实时、高性能、高安全的软硬件产品，能够增强公司的自有产品能力，加强公司在金融科技、工业互联网领域的边-端能力。重组完成后柏飞电子能够与公司优势互补、共享资源，进入金融科技、工业互联网等领域，在高频交易的关键时序控制节点、高端工业控制的强实时处理节点等场景，发挥柏飞电子嵌入式软硬件产品强实时计算能力，提升公司行业数字化解决方案的关键技术能力，形成完整的解决方案。