

证券代码：600850

证券简称：电科数字

## 中电科数字技术股份有限公司投资者关系活动记录表

### 投资者关系活动类别：

- 特定对象调研                      分析师会议
- 媒体采访                              业绩说明会
- 新闻发布会                          路演活动
- 现场参观
- 其他（请文字说明其他活动内容）

### 参与单位名称及人员姓名：

民生证券、信泰基金、中邮人寿保险、中泰资管、华宝资管、易米基金、北京致顺投资、上海聆泽投资、钦沐资产、浙江景和资产、上银基金、国华人寿、东方红、财通基金、兴业基金、东吴基金

### 日期时间：

2022/08/28

### 地点：

电话会议

### 上市公司接待人员姓名：

董事、总经理 张为民；副总经理、董事会秘书 侯志平；副总经理、财务总监 陈建平；证券事务代表 缪抒雅

### 投资者关系活动主要内容介绍：

#### 一、上半年经营情况介绍

2022 年上半年，公司克服新冠疫情影响，全力以赴复工复产，业务稳健发展，实现营业总收入 41.89 亿元，比上年同期下降 0.09%；实现归属于上市公司

股东的净利润 1.61 亿元，比上年同期下降 3.04%，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1.58 亿元，比上年同期下降 1.27%。上半年新签合同较去年同期有所增长，为下半年加快完成全年计划、取得较好业绩打下了基础。

从业务板块来看，行业数字化业务整体发展势头良好，实现业务收入 39.06 亿元，同比增长 2.68%；数字新基建业务受疫情影响，实现业务收入 2.8 亿元，同比有所下降，主要与施工进度有关，但毛利率水平有所上升。

从行业来看，公司金融科技业务不断深入，大力拓展金融数字化创新应用，依托上海市金融信创联合攻关基地和中国人民银行授权的金融信创生态实验室，持续打造金融应用生态和服务能力，助力银行、保险、证券、基金、期货等金融客户数字化转型。金融行业是公司行业数字化业务主要收入来源之一。上半年在政府与公共服务行业数字化业务上，公司取得了一些新的成绩。一是与水利部对接，构建山洪灾害监测预警能力提升解决方案，中标云南省“四预”功能提升项目，目前正在广西、陕西、湖南、湖北等地推广。二是为上海水务局、自来水公司提供水务数字化解决方案，是上海市一网统管系统下水务领域的重要支撑。三是打造智慧高速解决方案，涵盖数据感知、调度、事故处理等方面，已在云南、四川、浙江有项目落地。四是积极发展智慧医疗，打造智慧医院解决方案，已在多家医院成功落地。公司面向以上重点细分行业提供数字化整体解决方案，包括数字底座、数据智能平台以及业务应用。

柏飞电子重组项目已获得中国证监会核准批复，目前正在办理工商变更所需的必要流程，公司将会在完成资产交割后尽快完成股份发行工作。

## 二、 问答环节

Q1：公司获得人行授权金融信创生态实验室，这部分业务推广的规划如何？

A1：金融信创生态实验室是支撑金融行业信息技术应用创新而建设的重要基础设施，由人民银行金电集团牵头，公司是授权实验室之一，在前期建设推广中发挥了积极作用，在总体架构、技术方案、运营管理、标准制定等方面是重要的参与单位。另外公司在工信部和上海市指导下成立了上海市金融信创联合攻关基地，全面开展金融信创适配、验证、调优和攻关工作。

上半年公司面向银行、农信社等金融客户及产品厂商，完成多个金融信创生

态适配验证项目。

Q2: 金融云基地什么时候可以完工? 收入利润什么时候可以体现?

A2: 金融云基地建设受疫情等因素影响, 项目交付投运有所延迟, 目前尚未产生收益。

Q3: 研发投入的规模和去年比如何?

A3: 上半年研发投入有所增长, 截至 6 月底公司人员较去年同期增长约 10%。预计研发投入会保持继续增长, 为后续业务发展做好业务资源的储备。

Q4: 整体年份的预计收入和业绩目标如何?

A4: 根据 2021 年年报, 公司预计今年实现营业收入 100 亿元 (不构成业绩承诺)。

Q5: 今年上半年现金流下降以及销售费用大幅增加的原因是什么?

A5: 公司上半年收入为 41.89 亿元, 较去年同期变动幅度不大。公司总部在上海, 客观上受疫情影响, 很多签约和完工的进度往后有所延迟, 对商务资料的交换造成了不便。2022 年上半年, 公司在保持金融行业的优势下, 在水利、水务、交通、医疗方面取得了突破, 投入大量的销售技术力量, 整体人数比去年有所增加。

Q6: 公司在金融信创领域有很强的能力, 后续是否会投入其他行业信创?

A6: 公司作为信创生态中用户和产品厂商之间的纽带, 拥有基于信创云平台和申威、鲲鹏、海光、龙芯、飞腾、兆芯及 x86 七个主流处理器平台的“一云七芯”软硬件适配验证评估环境, 提供咨询认证、方案推荐、适配优化、技术培训等相关服务。除金融信创外, 公司正在关注跟踪如能源、交通、水利等重点行业信创工作, 将根据客户实际节奏和需求跟进。

Q7: 收购柏飞电子后, 公司和柏飞电子的业务关系是何种模式?

A7: 柏飞电子下游主要应用领域为雷达通讯、航空船舶, 客户是特殊行业总体单位下属企业及科研院所, 除此之外, 有 10%左右的业务面向轨道交通、高端工控等行业, 提供国产化的计算和控制模块。目前公司和柏飞电子正在进行联合创新, 利用柏飞电子设计开发能力为公司重点行业赋能, 做细分领域高价值的自主产品, 把有代表性的行业场景与柏飞电子能力进行对接。在金融行业高性能交易高精度数据采集和分析领域, 公司正协同柏飞电子开发全国产化、自主安全的

硬件产品。另外，根据柏飞电子在轨道交通行业积累的能力，公司和柏飞电子也在智慧交通领域开展协同，寻求国产化替代机会。