

## 广东依顿电子科技股份有限公司 2021 年度业绩说明会记录

广东依顿电子科技股份有限公司(以下简称“公司”)于 2022 年 4 月 29 日(星期五)下午 14:00-15:00 通过上海证券交易所上证路演中心(网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>)以网络互动的方式召开了 2021 年度业绩说明会，关于本次说明会的召开事项，公司已于 2022 年 4 月 19 日在上海证券交易所网站([www.sse.com.cn](http://www.sse.com.cn))披露了《关于召开 2021 年度业绩说明会的公告》(公告编号：临 2022-021)。

### 一、本次说明会召开情况

2022 年 4 月 29 日，公司董事长兼总经理霞晖先生、副总经理兼董事会秘书何刚先生、副总经理兼财务总监易守彬先生以及独立董事胡卫华先生出席了本次说明会。公司与投资者进行了互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了回答。

### 二、本次业绩说明会投资者提出的主要问题及公司的回复情况

公司在本次业绩说明会上就临时公告公开征集到的以及在线参与业绩说明会的投资者普遍关注的问题进行了解答，主要问题及答复整理如下：

#### 问题一：2021 年公司研发投入情况怎样？取得了哪些成果？

答：您好，2021 年公司研发投入为 9,549.16 万元，占公司全年营业收入的 3.28%，先后开发服务器、MINI LED、HDI 等领域的核心 PCB 产品 68 款；新增“5G 高频高速线路板技术研发”、“Mini Led 高反射率白油线路板制作工艺研究”、“PTFE 和传统 FR4 基材混压汽车雷达线路板研发”、“高阶 HDI 线路板的研发”、“skip-via 深微孔线路板工艺技术研发”、“高可靠性医疗线路板生产方法研究开发”、“高层线路板层间对准度的研究”等的多个项目的研发工作；通过了“高新技术企业认定申报”、完成了“广东省名优高新技术产品申报”、通过了省级企业技术中心复审。谢谢。

#### 问题二：综合年报和 22 年以来的订单情况可以作一个介绍吗？22 年的订单预计情况？

答：您好，公司 2021 年在完善与现有主要客户合作的基础上，努力拓展需

求增长较快的新兴市场，扩大产品应用领域，重启网通市场客户，为扩产项目的产能释放积极储备客户资源。2021年，公司深耕优质客户，提升订单的深度和宽度，并进一步丰富产品种类为现有客户配套供应少量 HDI，营业收入同比增加 12.54%。2021年，汽车芯片短缺导致汽车板客户的需求有一定波动，但公司汽车 PCB 销量仍进一步增加，在公司产品结构中的占比约 45%。

2022年公司将 在稳固拓展国际业务的基础上，进一步加大国内市场开发力度，与优质企业形成战略合作；积极开拓汽车电子、计算机与通信、新能源及电源、工控医疗、多媒体与显示等下游优质客户。2022年第一季度公司国内外市场并举战略已初见成效，公司订单量进一步恢复，出货量增加，实现营业收入约 71,366.32 万元，同期对比增加 11.26%，净利润约 3,805.79 万元，同期对比增加 23.05%。谢谢。

**问题三：现阶段原材料期货下调和人民币大幅贬值是否能够改善 2022 年业绩？**

答：您好，覆铜板、铜箔、铜球、树脂片和氰化金钾是本公司生产所需的主要原材料，上述原材料的价格波动会对本公司的经营业绩产生一定影响，若原材料价格回稳，对公司产品盈利能力的修复将起到一定的作用，具体要视公司生产管理而定；公司产品在国际市场中以美元计价，在销售价格不变的情况下，若人民币贬值，将在一定程度上使公司汇兑收益增加。未来公司将继续努力做好生产经营建设，希望通过努力提升业绩更好地回报股东。感谢您的关注。谢谢。

**问题四：公司 2021 年内的自动化建设情况？目前自动化程度如何？**

答：您好，公司一贯重视做好设备自动化建设，2021年公司持续投入自动化建设，一方面对主厂旧设备进行技改，对旧设备的制作能力、自动化水平、设备的生产效率、品质追溯等方面进行提升；另一方面在新厂区投入全自动化设备，全线规划自动化投板、自动化收板、AGV 运输，设备采用高度自动化连线设计有利于提升工厂生产效率，降低生产成本。通过自动化设备的投入，公司在产能补充、品质控制、能力提升、精益生产方面的能力进一步增强，目前公司自动化程度已达到了行业先进的水平，竞争力进一步提升。谢谢。

**问题五：公司募投项目的建设进度？请介绍下项目的情况？项目 2022 年能投产吗？**

答：您好，2021年底公司“年产 70 万平方米多层印刷线路板项目”已基本完工开始调试运行，2022年一季度项目已开始试产，项目自动化程度高，全线规划自动化投板、自动化收板、AGV 运输，进一步提升生产效率，有利于控制生产成本及提升产品品质。根据项目的建设计划，2022年是项目建成投产之年，公司将加强新项目进度和绩效管理，狠抓项目全过程管理，加强相关工作检查监督，积极合理调配现有资源，做好扩产项目的产能释放工作以增厚公司业绩。谢谢。

**问题六：请问新的控股股东进入后，会给公司带来什么变化？**

答：您好，公司现控股股东九洲集团始建于 1958 年，是国家“一五”期间

156 项重点工程之一，是专注于电子信息产业的大型高科技企业集团，致力于为用户提供智能、安全、可靠的高端装备制造系统和智慧应用与服务。九洲集团是中国电子信息百强、中国软件综合竞争力百强企业。九洲集团与公司具有较高的产业关联度和良好的资源互补性，能与公司形成高度战略协同关系。控股股东良好的信誉、品牌影响力、实力以及资源获取和整合能力将更好地提升公司综合竞争力，拓宽公司业务空间。谢谢。

**问题七：公司在主营业务建设上有何规划？**

答：您好，未来，公司将继续聚焦主营业务、丰富产品种类，加强资源投入，充分利用公司已经积累的综合竞争优势，在“质量至上、成本领先、技术领先”的战略指引下，围绕公司核心业务，在条件成熟时，积极探索内生增长及外延扩张的方式，以达到扩张公司规模、扩充公司产品系列、提高市场占有率等目的，促进公司进一步发展。谢谢。

**问题八：公司出口业务，怎样规避汇兑损失？**

答：您好，公司产品在国际市场中以美元计价为主，在销售价格不变的情况下，人民币升值将造成公司利润空间收窄；另一方面，公司有一定金额的外币资产也会造成一定的汇兑损失。在此背景下，公司应对措施如下：1、通过与客户的谈判提高公司产品的美元报价水平，在保持价格竞争力的基础上，确保合理的毛利率水平；2、公司将积极扩大生产规模，持续优化产品结构，加强对重点客户、高附加值产品的拓展和销售，从而提高公司产品毛利率以增强盈利能力，实现收入利润的持续增长，提高公司抗风险能力；3、在可控制投资风险且不影响公司正常经营的情况下，使用部分自有闲置资金进行套期保值，以提高自有闲置资金使用效率，规避汇率波动的风险。谢谢。

**问题九：四川九洲投资控股集团的入驻，到底能给公司带来怎样的正能量，来有效提升业绩？**

答：您好，公司现控股股东九洲集团始建于 1958 年，是国家“一五”期间 156 项重点工程之一，是专注于电子信息产业的大型高科技企业集团，致力于为用户提供智能、安全、可靠的高端装备制造系统和智慧应用与服务。九洲集团是中国电子信息百强、中国软件综合竞争力百强企业。九洲集团与公司具有较高的产业关联度和良好的资源互补性，能与公司形成高度战略协同关系。控股股东良好的信誉、品牌影响力、实力以及资源获取和整合能力将更好地提升公司综合竞争力，拓宽公司业务空间。谢谢。