证券代码: 688410

重庆山外山血液净化技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2023-003

投资者关系活	□特定对象调研 □匀	分析师会议
动类别	□媒体采访 □」	业绩说明会
	□新闻发布会 □□	格演活动
	☑现场参观	电话会议
	□其他	
参与单位名称	玄元投资、国金医药、中海基	基金、华泰柏瑞、华夏基金
	兴业证券、东方基金、西部记	正券
会议时间	2023年03月08日10:30-1	1:30
	玄元投资	
	2023年03月09日14:00-16:00	
	国金医药、中海基金、华泰柏瑞	
	2023年3月10日 14:00-16:00	
	华夏基金	
	2023年3月13日 10:00-12:00	
	兴业证券	
	2023年3月14日14:00-16	:00
	东方基金、西部证券	
会议地点	山外山公司会议室、线上会议	
上市公司接待	董事长、总经理: 高光勇	
人员姓名	董事、董事会秘书兼财务总监:喻上玲	
投资者关系活	问题一: 公司 2022 年 CRRT 设备销量?	
动主要内容介		销量与公司2020年与2021年的销数据以公司后续年报披露为准。

问题二:疫情放开对 CRRT 设备采购拉动,会否是一次性需求, 医院集中采购后是否影响和透支 23 年 CRRT 采购,对后续 CRRT 设备采购和市场需求的展望

疫情放开对 CRRT 设备采购拉动,并不是一次性需求,随着国家政策的支持力度加大,重症能力建设以及国产替代步伐的加快,将使得国产高端医疗器械的需求快速增加,持续较大的医疗新基建需求,未来很长一段时间里将继续维持较高水平的市场需求。

问题三:公司血液透析机市场布局思路?

国内市场方面,继续完善现有直销与经销渠道,进一步提高国内市场占有率。一方面,充分利用已开发的直销渠道资源,加大市场推广和终端客户营销力度,实现产品销售收入最大化;另一方面,根据区域市场情况和公司新产品销售计划,积极参加学术会议,提升品牌知名度,加大经销商开发力度,使公司营销渠道网络在国内市场的覆盖面更广,营销能力更强。

国际市场方面,在重点对已覆盖的国外市场进行深入 挖掘的同时,积极开拓新市场。一方面要充分利用公司产 品的技术领先优势,通过参加全球学术会议和产品博览会 等方式,全方位推进公司品牌建设,大力提升品牌知名度; 另一方面要逐步在海外设立营销分支机构,大幅提升海外 市场营销能力及售后服务水平。

问题四: 研发端考虑的主要方向?

公司将持续重视研发投入和新品开发,专注于智能血液净化设备与耗材关键技术及系统集成相关技术研发。在血液净化设备方面,公司将在现有血液净化设备技术基础上,开展基于生理反馈控制技术、人工智能及大数据技术和在线浓缩液配制技术的智能血透机开发,开展小型化便携式智能血液灌流机研发;在血液净化耗材方面,公司将逐步完善和丰富耗材产品线组合,加快推进TN一次性使用血液灌流器、体外血液循环管路、血液灌流器等项目的研发及注册进度。

问题五:公司血透中心后续发展考虑?

公司将综合考虑产业政策、国家准入政策、国家医保 政策等因素,确保各透析中心医疗质量等方面得到有效管 控,实现公司经营良性循环、健康发展。

问题六: 耗材集采对公司的影响?

公司血液透析器、血液灌流器、血液透析管路等自产 血液净化耗材将陆续上市,若公司产品进入实行集中带量 采购政策区域的产品范围并中标,集中带量采购模式以价 换量的效应有利于公司增加医院覆盖数量,提升销量,且 耗材规模生产后平均生产成本的下降及生产、管理效率的 不断提升,集中带量采购将会对公司盈利能力带来正向积 极的影响。

问题七: 国内透析机销售的市场情况

目前中国血液透析机市场份额仍主要依赖于进口产品血透机,主要为欧美系和日系血透机。费森尤斯、贝朗、日机装、百特(金宝)等外资品牌占据了国内血液透析市场80%左右的市场份额,国产自主创新品牌的血液透析机市场占有率目前在20%左右。公司经过二十二年的发展和技术沉淀,不断改进完善,透析机的安全性、可靠性、稳定性和各项技术指标得到了市场充分的验证和认可,与进口机实现了同质化,且有部分指标和功能优于同类进口机实现了同质化,且有部分指标和功能优于同类进口品牌。公司是技术与创新驱动的企业,并拥有国家认定企业技术中心、国家地方联合工程中心等国家级科研平台,随着公司持续高强度的研发投入以及国产替代步伐的加快,公司的市场份额将持续稳步提升。

问题八:公司收入确认方式?

公司根据合同将货物发货至客户指定地点,需要安装调试的,经安装调试并由客户或终端用户验收后确认销售收入;无需安装调试的,经客户或终端用户验收后确认销售收入。

问题九:血液净化设备国产化零部件的情况?

公司掌握了并实现了血液净化设备核心零部件功能的 技术方案、软件算法和制造工艺等关键核心技术,公司已 逐步开始国产零部件采购备选研究。

问题十: 耗材竞争优势及相关注册进展?

公司耗材产品均具备技术优势,如血液透析器具有独特的透析器结构设计及采用蒸汽灭菌技术,生物相容性好;血液灌流器优选高性能新型吸附材料、采用科学的包膜技术、采用独特的外壳结构,吸附性能好,更符合血液流变学规律,减少凝血等问题的发生。在市场推广中也可与现有的设备形成联动销售,其市场推广效率更高、成本更低。

公司已于 2020 年取得透析液、透析粉两项注册证, 2022

年 6 月取得了低通血液透析器注册证书,2022 年 7 月取得了透析液过滤器注册证书,2022 年 9 月取得了高通血液透析器注册证书,2022 年 12 月全资子公司取得了连续性血液净化管路注册证书,一次性使用血液灌流器注册进展顺利。

问题十一:公司后续对海外拓展规划?

公司从 2022 年年底至今已陆续取得俄罗斯、巴西、巴拿马的血液透析机注册证,未来将重点对已覆盖的国外市场进行深入挖掘的同时,公司积极开拓新市场。一方面充分利用公司产品的技术领先优势,通过参加全球学术会议和产品博览会等方式,全方位推进公司品牌建设,大力提升品牌知名度;另一方面逐步在海外设立营销分支机构,大幅提升海外市场营销能力及售后服务水平。

问题十二:公司设备终端使用情况?

公司设备在终端客户均已安装调试并可正常使用,目前终端反馈良好。

问题十三:公司设备壁垒?

血液净化设备结构复杂、涉及学科多、使用条件恶劣(酸碱腐蚀、高温高压),属于三类医疗设备,国家对研发过程、质量控制、临床使用各环节监管严格,且血液净化设备关系患者生命安全,临床上对可靠性、安全性、生物相容性等指标要求极高。

附件清单(如	无
有)	
日期	2023年3月31日